



***Cas N° 3 : Stratégie de Croissance***

- 1. Définition des domaines d'activités ou segments stratégiques de l'entreprise.**
- 2. Analyse concurrentielle de KedgeBS (5 forces de Porter) [chacun des domaines d'activités].**
- 3. Après avoir réaliser une analyse RBV via le VRIO pour les Ressources et Compétences de Kedge BS, proposez une stratégie générique pour chaque domaine d'activité identifié.**
- 4. Détermination des voies de développement stratégique vers de nouvelles activités.**
- 5. A partir de l'analyse du portefeuille d'activités de KedgeBS, quelles recommandations stratégiques feriez-vous à Kedge Business School pour les années à venir ?**